¿YA TIENES UN AGENTE IA QUE HABLE EL IDIOMA DE TU INDUSTRIA?

Soluciones con Chat IA para acelerar tus procesos y potenciar tu estrategia comercial **B2B**

¿Por qué hablar de Agentes IA en la industria B2B?

Durante años, muchas empresas apostaron por chats automáticos impersonales que **no lograban resolver las necesidades reales de sus clientes.** Pero en el entorno industrial, donde las decisiones son complejas y el tiempo vale oro, eso ya no basta.

Hoy, con soluciones de **Agentes y Chat IA entrenados para el mundo B2B**, es posible transformar esos puntos de contacto digitales en verdaderas oportunidades de negocio. Automatizar, sí. **Pero con inteligencia, contexto y estrategia.**

PARA 2025

más del **58%** de los asistentes virtuales estarán orientados al entorno B2B.
(Fuente: adamconnell.me)

¿Está tu empresa preparada para **optimizar su atención digital** y convertirla en un canal activo de generación de valor?

Mucho más que tecnología: soluciones alineadas con tu realidad comercial

En BP Global Group no ofrecemos tecnología por separado. **Implementamos soluciones con Agentes IA como parte de una estrategia de marketing B2B integral,** que conecta procesos, datos y objetivos de negocio.

Un Agente IA correctamente implementado se convierte en un punto clave dentro de tu ecosistema comercial: mejora la atención, reduce tiempos operativos y fortalece la relación con tus clientes. No responde. Conversa, comprende y actúa con foco en resultados.

¿Qué permite esta solución?

Automatizar la atención técnica y comercial en tiempo real.

Operar 24/7 con lenguaje técnico, humano y útil.

Reducir **tiempos** y **costos** operativos.

Capturar leads calificados y entregarlos al equipo de ventas.

Integrar datos de conversación al CRM y apoyar decisiones estratégicas.

El mercado de **chatbots IA** crecerá **de USD 15.572 millones en 2024** a USD 46.641 millones en 2029. (Fuente: Research and Markets, 2024)

**"La IA no reemplaza el conocimiento.
Lo escala, lo automatiza y lo pone a producir."**

El impacto real:
optimización para tu equipo y
mejores decisiones

Cuando esta tecnología se implementa como parte de una estrategia bien diseñada, se convierte en una herramienta concreta para potenciar a tus colaboradores.

Mientras la IA conversa y clasifica oportunidades, tu equipo se enfoca en lo importante: **cerrar negocios y fidelizar clientes.**

Un Agente IA bien entrenado puede identificar necesidades, responder con empatía técnica y mantener conversaciones estratégicas que derivan en contactos valiosos.

Es más que atención. Es acción comercial con inteligencia aplicada.

¿Sabías que...?

Deloitte UK logró que el 75% de sus equipos de auditoría adopten su chatbot interno, optimizando tiempos de respuesta y acceso a información clave.

Vodafone logró reducir en un 60% los tiempos de respuesta a clientes B2B al integrar Agentes IA entrenados en sus canales digitales, mejorando la satisfacción y eficiencia comercial.

¿POR QUÉ ELEGIR A
BP GLOBAL GROUP?

TENEMOS 14 AÑOS DE EXPERIENCIA EN MARKETING B2B

Especialización en sectores como: minería, energía, tecnología.

Implementación de **Agentes IA** como: parte de estrategias completas.

Acompañamiento, soporte continuo y orientación a resultados.

Ya sabes lo que necesitas.

Solo falta que tomes acción.

Esto no se trata de tecnología por sí sola: se trata de **integrar soluciones que respondan como lo haría tu mejor ejecutivo.** Pero en segundos, y todo el día.

bp

www.bpglobalgroup.com/

Inteligencia que conversa.

Estrategia que convierte